

伊甸园家庭农场搞活农产品流通 助力乡村振兴

陈文是城康村的一名返乡创业青年。在室内装修行业打拼多年，站稳脚跟之后，陈文选择遵循自己的内心，返乡当一名“新型农民”，亲手建造伊甸园，让城市人“回归最初的生活，拾回原始的味道”。

伊甸园家庭农场位于城郊街城康村，占地约 40 多亩，有山林田地、鱼塘等。该家庭农场内并未进行过多的建设，保留着浓郁的农家风貌，目前主要养殖鸡、鸭、鱼等，种植荔枝和番薯等，不仅能让城市人享受农家生活、体验农耕乐趣，还致力于通过网络将城康村内优质农产品销售出去。

◆利用互联网销售模式 助力村民增收致富

“在城康村，我种水果比不过水果迷城、种蔬菜比不过神农田园，那么，为什么还要自己搞种植呢？我只要和他们合作，通过我们的会员家庭和电商平台，让村里的无公害农产品能够‘走出去’就可以了。”陈文的话语中透露出自豪感。

“回归最初的生活，拾回原始的味道”，陈文的这个想法让他的“伊甸园”受到很多希望吃上放心食物的城市家庭的青睐。从 2015 年底着手经营至今，他的农场已经吸纳 150 多个会员家庭。“我们利用原生态的方式喂养鸡、鸭、鱼，将其中一部分提供给会员家庭，另一部分在自营电商平台上销售。”陈文在农业种植上并不在行，因此他经营的农场扮演更多的是平台与接口的角色。

“目前我们农场已经与城康村多个企业开展合作，通过我们的会员家庭和电商平台，为村里的无公害农产品拓宽了销路。”他表示，农场还同城康村多家有机稻米种植农户合作，“我们收购的稻米，一定是原生态自留种稻米，因此能够确保稻米的质量可靠。在此基础上，我们以比市场价稍高的价格收购，为村民带来更大利润，提高农业生产收入，让他们愿意从事农业生产。”

“其实，不少会员家庭喜欢周末住在农村，寻找一份安宁，但农场暂时还不具备住宿条件，所以我都将客人安排到村里的民宿。”陈文表示，在不久的将来，伊甸园也将有自己专属的特色民宿，如水管屋、木屋等。

◆离开城市

返乡建造“伊甸园”

陈文是一位出生在城康村的 80 后。因为父母要外出打工谋生，所以他从小就随父母到了广州市区生活。在这 30 年里，他每年只有在重要的节假日时，才会回乡看看。“每次回到村子，家乡美丽的风貌都让我流连忘返，这里就像是复乐园。而每一次离开，就像是失乐园。”说话时引用《圣经》是陈文作为一名基督徒的本能。

伊甸园在《圣经》的原文中含有乐园的意思。在返乡创业之前，陈文一直从事室内装修行业，日子过得挺不错的。但每当夜深人静时，陈文脑海里就像在播放电影一样，不断浮现出家乡的美丽风景。“我什么时候才能建设自己的伊甸园呢？”陈文轻声问自己。

2015 年，时机终于到来了。“一方面父母年纪大了，需要我回来照顾他们；另一方面社会对于健康无公害的有机农产品的需求越来越大。”因此，陈文成立了家庭订单式农场，为城市家庭提供安全可靠的食品和农耕体验。2016 年，陈文在注册公司时毫不犹豫地使用了“伊甸园”这个名字。

◆从失败中找出路

探索新的经营模式

“我们就是因为务农挣不到钱，才离乡别井打工谋生的。如今你干室内装修已经干得有声有色了，竟然想着回老家当农民，简直就是放弃自己的大好前程。”父亲对陈文厉声训斥，

不看好他当“新农民”的前景。

“刚开始的时候，我确实栽了跟头。”陈文苦笑着。由于丝毫没有务农的经验，加上不清楚周边的市场环境，陈文投入一万元购置的火龙果种植设备只能成为摆设。“当时完全不知道从化竟然有那么多人种植火龙果，也不清楚火龙果销售市场已经完全饱和，幸好发现得早，如果着手种植了，我会亏得更多。”每次想到这件事，陈文都感到后怕。

缺乏务农经验确实是陈文的硬伤。原本以为种植水稻很容易的陈文，在亲自尝试过后，才真切体会到“粒粒皆辛苦”。他感叹道：“做一个农民真是太难了。”首先要雇人帮忙犁田，随后播种、育秧、插秧，然后灌水、除草、治虫等，最后收割。一造水稻种下来，耗费在田间的人力物力实在太多了，确实不是陈文这位“新农民”能够轻易承受的。如果忙活这么久可以迎来丰收也就罢了，但由于管理不到位，陈文这造水稻的收成并不理想。他坚定地说：“以后只能少种一些，不能全部田地都种植水稻了。”

两次的失败，加上了解到一些农业公司因种种问题相继结业之后，陈文开始寻求一种更好的经营模式：“单一的种养然后销售农产品的模式，很难走得长远，我们必须整合资源，才能避免恶性竞争，还能提高抗风险能力。”